

参加者(敬称略)：奥長 越川 新井 飯塚 山縣 江口 機谷 石渡 森下 小池(事務局) 以上10名  
(司会 新井氏)

1. 支部長挨拶

2. 情報交換会(18:30~19:00)

各幹事の1ヶ月の経営状況なども含め、お互いに役立つ情報を交換する。(1人 2分以内厳守)

参加者から近況を中心に報告がありました。

※報告抜粋：市場の変化や競業他社の攻勢にどう対応したらいいかという報告がありました。これは他の産業でも起こっており、生き抜くためには、「ほんもの」を目指していくよりほかはないという意見が出されました。幹事会では毎回このような報告と意見交換が行われています。欠席された方もぜひ次回幹事会にご参加ください。

3. 行事報告(19:00~19:20)

1) 支部総会(収支報告)

収支：57名参加 収支 ▲52565円(当初の予算では△100000円を見込む)

収入：222000円 参加費収入 147000円(49名+来賓8名)

文京区産業連合会より補助金 75000円

支出：274565円

【支出内訳：250000円(講師料)・1500円(サインボール代)・840円(講師対応の費用) 250円(講師飲料代)・10500円(チラシデザイン料) 11475円(会場費)】

(※懇親会 収入 120000円 支出120000円)

文京区産業連合会より正式に補助金が下りたこと、田川氏のご尽力へのあらためての感謝が述べられました。

2) BNK538

●テーマ：Facebook とブランディング ●講師 入村匡哉氏(杉並支部)

●参加 6名 ●収支▲1100円 収入6000円 支出7100円

Facebookを通じて自身をどう見せるか(ブランディング)を明確にすることで顧客を増やす入村氏の報告にフェイスブックの商用利用の方法を学んだ。

※次回企画 7月25日 報告：夏目氏 テーマ未定 近々に告知

3) 政策渉外部 報告

※資料1 政策渉外部報告書

●商工会議所文京支部との懇談/文京区内の大学ネットワークへのアプローチ/新しい産業/東洋大学(中北徹教授)へのアプローチ

●文京区 青年経営者懇談会→福田氏(エフアンドエフ福田保険)・神野氏(新協印刷)が参加

●次回政策渉外部 7月9日 勉強会企画 部会(17:00~18:00)後に開催

→7月9日 会場：大谷清運 18:00~ 中山智晴教授(文京学院大学)

4) その他

●理事会報告

※資料2 理事会報告

●支部長会報告

※資料4 支部長会報告

よい会社を目指す同友会の会員が増えていくこと、同友会の組織が大きくなっていくことはとりもなおさず「日本がよくなる」ことが三木部長から提起。共感を呼んだこと。文京支部は75名必達を宣言してきたことが報告されました。

●西部協議会報告

※資料3 代表理事杯実行委員会の案内

・代表理事杯ゴルフコンペ実行委員の推薦(森下氏)

・西部協議会総会(テーマ：BCP) 45名参加

・新会員歓迎オリエンテーション設営担当について→討議事項にて

#### 4. 集中討議 (19:20~20:00)

##### 組織部報告

※資料 組織部報告(本報告書の末ページ)

→増強は最重要課題であるため、次回から議題に加えることが確認されました。

→組織部づくりと並行して、例会参加・入会の呼びかけを次の例会から行うことが確認されました。

##### 増強について

###### 問題提起

VTR(経営労働委員会PRビデオ)の感想

同友会の魅力とはなにか? 同友会の魅力をどう伝えるか

増強目標75名達成のために

→7月例会・11月例会に焦点を当て、具体的な取り組みについて討議しました。

##### 7月例会について

参加目標 会員15名 非会員5名

参加組織① 各人の呼びかけ →組織部から、支部内の人間関係も勘案し、呼びかけ担当を依頼

参加組織② FAXDM 配信を行うことが確認された。

参加組織③Facebook でのよびかけ→機谷氏・中川氏(依頼)

参加組織④個別に名刺交換した方への声掛け→新井氏

運営の役割分担・入会フォロー→次回幹事会で確認

##### 7月以降の例会告知について

例会はゲストを呼び込むためのものという意識で行う。

BNK538への参加を通じ、準会員での入会を呼びかける

組織部の音頭で、知り合いの経営者へのお声がけ依頼

組織部の音頭で、会員企業の後継者・幹部の出席・準会員としての入会を呼びかける

告知方法:あらたに区報への掲載を行うことが提案→条件を調査し次回報告

※支部例会・例会という名称→増強例会(9月・11月・2月)・例会と名称変更

※6月11日 12:00 新井経営会計にて 組織部会を開催。

連絡網の整備、入会までのフォローの仕方を検討することを幹事会后に決めました

#### 5. 討議事項(20:10~20:45)

##### 1) 経営理念検討会 例会(6月21日)企画について

※資料5

報告者候補との交渉が難航中 2・3日中に決定し、告知を来週早々に行うことが確認。

##### 2) 新会員歓迎オリエンテーション企画について

※資料6

下記の企画案を承認しました。西部協議会幹事会に提案します。

###### 企画概要

日時:7月13日 18:30~20:30 会場:ホテルヴィンテージ 参加費:無料

【次第】 開会 挨拶(宇佐見議長) 活動紹介(林次長)

同友会の理念と歴史(森下氏) 同友会と私(労使見解を中心に)(奥長氏)

交流会 閉会

参加対象を広く呼びかけることが確認。幹事もホスト側として参加を依頼。

#### 6. 文京支部 年間スケジュールの確認 (20:45~21:00)

※資料7

※添付のスケジュール表をご確認ください

##### 次回幹事会

議題案:納涼会企画/9月支部例会企画/10月例会/増強 同友会の魅力とは?

日程及び会場 2012年7月3日 火曜日 文京区民センター3-D 会議室(司会 越川氏)

文京支部組織部 2012年度 第1回組織部会議報告

◇議題

1. 責任者と具体的取組

●会員増強 田川副支部長

- ・増強の意義を毎回の幹事会で15分程度、議論することを提案する
- ・幹事会の席や会員訪問の時に入会対象者や例会の案内ができる経営者を出してもらう
- ・対象者リストを作成し、例会案内の送付や訪問の段取りを組む
- ・増強を日常的に進めるプロジェクトチーム（5名ほど）を編成する
- ・渋谷支部や豊島支部の経験を聞く機会を作る

●会員定着 飯塚幹事

- ・訪問リストを作成し、新会員、若手会員、未結集会員を優先的に、順次訪問する。
- ・訪問に際しては対話する内容や聴きとる項目を事前に決めて訪問する
- ・訪問日時は訪問先の会員に都合をあわせて（昼食時、夜、出先など）設定し、幹事メーリングリストに表示する
- ・アポイントは事務局で行い、組織部委員及び幹事が訪問する

●企業強化 新井副支部長

- ・講座を2回開催 →今期、7月に資金繰り、3月に事業承継
- ・増強の一つの柱として会外経営者に広く呼びかける
- ・新たな取組として専門家による講演や相談会を検討する

●会員交流 森下副支部長

- ・今年度は8月に納涼会（ボーリング大会）、12月に忘年会を開催する
- ・企画運営はBNK538に任ず

2. 組織部員の増員

- 今後増員をはかる 対象者 清水、夏目、太田、川上

3. 部会議は偶数月の幹事会の前に行う

